

会社概要 CORPORATE PROFILE

会社名	株式会社シルバーライニング（silver lining）	
埼玉本社	〒330-0802 埼玉県さいたま市大宮区宮町 5-28 宝栄第 5 ビル	
東京営業所	〒103-0014 東京都港区西新橋 1-19-14 大和ビル 5F	
コールセンター	東京都新宿区新宿 1-18-13 協健新宿一丁目ビル 8F	
代表取締役	内藤 将志	
資本金	4,500,000 円	
設立	2009 年 8 月 24 日	
電話	048-645-6155	
FAX	048-641-3774	
従業員	30 名（アルバイト含む）	
	株式会社グッドクロス 株式会社クロス・コミュニケーション 株式会社 FA ナビ 株式会社コードプラス 株式会社アウム 株式会社 KOKO HOLDING	東亜物流株式会社 株式会社アーツエイハン 株式会社リンケージ スーパーエンジニア株式会社 ベストプランナー合同会社 成長戦略参謀室株式会社

社名由来 「 silver lining = 希望の光 」

英語のことわざで 'Every cloud has a silver lining'
(全ての雲には、銀の縁取りがある = どんな雲も、向こう側には
青空が広がっている) からとっています。
この不況を吹き飛ばす原動力になりたいという思いから命名しました。

ミッション MISSION

クライアントの利益を最大化する

1 億円の報酬をもらったら、5 億円の利益で返します。
日本中の企業の利益を最大化することで、日本の GDP アップに貢献します！

事業内容 SERVICE

弊社の特徴

コミットメント

トータルサポート

継続的・永続的に改善し続ける営業組織構築を目指します。
営業マン個人の能力アップだけでなく、組織としての営業力アップを支援します。また、一時的な改善ではなく、改善し続ける営業組織作りを支援します。

利益貢献型

中小企業様に特化し、ローコスト・ハイクオリティなサービスの提供を追究いたします。費用対効果をあげ、常に結果・成果を追求し、顧客企業様の利益に貢献します。

現場主義

現場から生まれたノウハウに徹底的にこだわり続けます。
営業代行、マネジメント代行、コンサルティングという現場での支援経験に基づいたノウハウを元に、御社に合った「現場で使えるノウハウ」を共に作り、ご提供致します。

事業概要

実行支援

Implementation support

- ・テレアポ代行
新規営業時のアポイント獲得の代行業務
- ・テレマーケティング
電話による、リサーチ業務
- ・営業代行
アポイント後の訪問営業の代行業務

営業サポート

Sales Support

- ・各種営業ツール作成
- ・営業戦略 / マーケティング戦略作成
- ・営業研修

コンサルティング

Consulting

- ・作戦会議
経営層、管理者層、一般社員向け
営業、人事、企画部門対象